

Obchodně technický zástupce, auto, bonusy

Obchod a technika jsou váš denní chleba?

Říkají o Vás, že techniku máte v krvi? Jste člověk, který dokáže nacházet řešení tam, kde ostatní jen krčí rameny? Baví vás komunikovat se zákazníky a umíte dobře argumentovat? Zvládnete být všestranný(á) a pomoci najít klientovi ten správný produkt na míru a poradit mu i v technických záležitostech? Super. Přesně takového kolegu, nebo kolegyni hledáme do našeho obchodního týmu.

Kdo jsme?

Pravděpodobně znáte naše produktové značky Flamco, Meibes nebo Comap. Společnosti Flamco a Comap jsou již řadu let součástí nadnárodní skupiny Aalberts NV. Společnost Flamco se od roku 1956 zabývá vývojem, výrobou a prodejem vysoce kvalitních komponentů pro použití v systémech vytápění a chlazení. Ve spojení se společností Comap, která se od roku 1921 zabývá rozvojem, výrobou a prodejem účinných vodních a energetických systémů zvyšujících komfort v budovách, vznikla obchodní jednotka **Aalberts hydronic flow control**. Působíme jako jediný výrobce na trhu, který nabízí inovativní a efektivní řešení „od zdroje po spotřebič“. Tak široké je totiž naše portfolio.

Co pro Vás máme připraveno?

- Naučíte se toho opravdu hodně z mnoha oborů.
- Budete pracovat s fajn kolegy z celé republiky.
- Pracovní dobu si řídíte sám(a) a Vaše pracovní nasazení je vidět na Vaší výplatě.
- K dispozici dostanete auto, samozřejmě i pro soukromé účely.
- Chcete 25 dní dovolené? Máte je mít...
- Také Vám přispějeme na životní nebo penzijní připojištění.
- A hladem u nás také nebudete, přibalíme i stravenkový paušál.

Co budete mít na starost?

- Váš den může být hodně různorodý, komunikujete totiž se stávajícími i novými obchodními partnery. z řad projektantů, montážních firem, velkoobchodů nebo investor, z kanceláře i face to face.
- Klient potřebuje občas pomoci s technickým řešením a od toho Vás tady má.
- Vaším úkolem je vytvořit a naplňovat obchodní strategii Vašeho regionu.
- Vyhledáváte i nové obchodní příležitosti.
- Důležitá je i prezentace na prodejních místech velkoobchodů.

Jak si Vás představujeme?

- Jako komunikativního, pohodového a samostatného člověka, který si svou práci dokáže dobře naplánovat a zorganizovat. Nezálekejte se ani náročnějších technických výzev. Má zdravý selský rozum a obchodní myšlení.
- Určitě využijete angličtinu, a to na takové úrovni, abyste zvládl(a) porozumět minimálně základům technických školení. Komunikativní angličtina Vám otevře cestu k zajímavějším projektům a osobnímu růstu.
- Důležitá je pro nás alespoň krátká praxe v TZB, přece jen jde o poměrně specifický obor.

Pokud jste se našel/našla ve větší části výše uvedeného, dejte nám o sobě vědět e-mailem na: david.cech@aalberts-hfc.com, nebo zavolejte na **775 280 128**, ať si můžeme popovídat a zjistit, zda najdeme společnou cestu.